

***** vertrouwelijk *****

Functieprofiel

Accountmanager met consultative selling skills

"initiatiefrijke persoonlijkheid!"

Voor meer informatie over deze functie, kunt u contact opnemen met:

OCG - ICT
Contactpersoon: Marjelle Vink (marjelle.vink@ocg.nl)

Kruisweg 611
2132 NB Hoofddorp

Tel. (020) 644 88 68
Fax (020) 404 40 82

Werving & Selectie, Detachering
Interim Management en Topsearch

Postbus 720
2130 AS Hoofddorp

E-mail: ocg@ocg.nl
Internet: www.ocg-ict.nl

Bedrijfsprofiel:

Imagem is een jonge, groeiende organisatie, die zich heeft toegelegd op de verkoop en ondersteuning van ERDAS producten in de Benelux. In simpele woorden; software om informatie te halen uit bijvoorbeeld luchtfoto's, satellietfoto's of andere beelden. Recente ontwikkelingen zorgen daarnaast voor oplossingen voor geo-informatie in de breedste zin. Klanten zijn bijvoorbeeld: Gemeenten, Defensie, het Kadaster, private ondernemingen en Universiteiten. Om aan de groeiende vraag naar ERDAS oplossingen te voldoen, zijn wij voor Imagem op korte termijn op zoek naar een gedreven Account Manager.

Bedrijfscultuur:

Imagem is een organisatie die sterk groeit en klaar is voor een volgende stap in haar ontwikkeling. Er is weinig verloop, veel ruimte voor eigen initiatief en vrijheid. Je werkt samen met zeer enthousiaste mensen.

Functie omschrijving:

De Account Manager combineert product- en proceskennis met verkoopervaring, om zodoende een gedegen vertaling te kunnen maken van onze producten naar oplossingen voor de klant. Als Account Manager ben je verantwoordelijk voor het volledige beheer en contact met de klantorganisaties die je zijn toegewezen. Daarnaast breng je zelf nieuwe klanten aan en ontwikkel je nieuwe markten. De taken van de Account Manager omvatten het voorbereiden en verzorgen van productdemo's, het vertalen van klantbehoeften in concrete proposities en uiteraard het halen van de gestelde targets binnen je segment. Je rapporteert in deze rol aan de Manager Sales.

Functie eisen:

- Je hebt 2 jaar tot 5 jaar ervaring als Account Manager waarbij je bij voorkeur ervaring hebt opgedaan met GEO informatiesystemen maar minimaal ervaring hebt in de verkoop van Software.
****Heb je wel ervaring met GEO informatiesystemen maar nog geen sales ervaring en zou je wel graag die stap willen maken dan vragen we je ook te reageren**
- Je hebt een HBO werk- en denkniveau
- Je bent zelfstandig maar kan ook goed binnen een team functioneren
- Je bent in het bezit van de nodige overtuigingskracht en juiste communicatieve vaardigheden naar je klanten toe
- Je bent goed in het tonen van eigen initiatief en neemt je verantwoordelijkheid
- Je kunt lange termijn denken, bouwen aan de relatie met je klant en bent niet bang om om de deal te vragen
- Je hebt een sterke persoonlijkheid met een goed vermogen om te analyseren en te adviseren
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift
- Flexibele instelling met bereidheid tot reizen

Het aanbod:

In de relatief jonge organisatie die Imagem is, zijn volop ontplooiingskansen. Een grote mate van vrijheid om je functie in te vullen kenmerken dit. Uiteraard bieden ze een concurrerend en marktconform arbeidsvoorwaardenpakket, zowel primair als secundair, afhankelijk van leeftijd en ervaring.

Solliciteren:

Voor meer informatie kun je contact opnemen met Marjelle Vink van OCG – ICT, telefoonnummer 020 – 654 40 00. Je sollicitatie, voorzien van CV en motivatie zien wij graag tegemoet op marjelle.vink@ocg.nl